



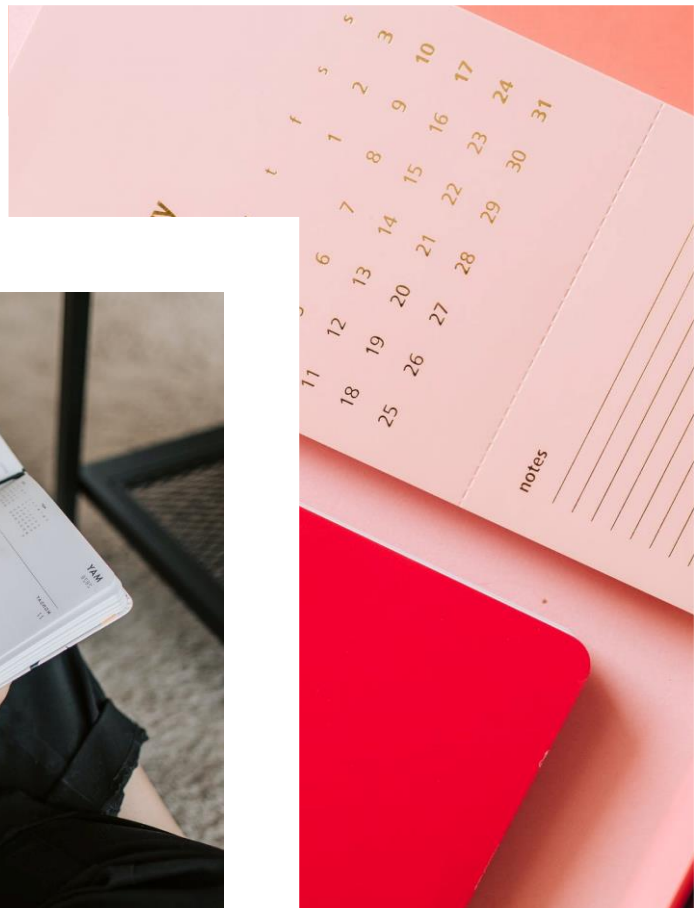
Telefonos időpont egyeztetés üzletkötőknek/ügynököknek

Időpont egyeztetés

Felmérésünk alapján a legnépszerűbb értékesítést támogató tevékenységünk

A időpont egyeztetés olyan kimenő hívás, melynek célja, hogy felkeltse az érdeklődést egy termék vagy szolgáltatás iránt, majd a telefonos operátor időpontot egyeztessen az ügyféllel, későbbi személyes vagy telefonos megbeszélésre

A személyes megbeszélés helyszíne lehet iroda, üzlet, ügyfél otthona vagy adott esetben későbbi videó/telefonhívás



A jó időpont egyeztető

- Megismerteti a cég termékeit és szolgáltatásait
- Tájékoztatja az ügyfelet
- Felméri az ügyfél igényeit
- Felkelti az ügyfél érdeklődését a szolgáltatás vagy termék iránt
- NEM erőszakos, NEM téveszt meg

Az időpont egyeztetés előnyei – közvetlen kapcsolatot épít az ügyfelekkel, bizalmat épít

- Az időpont egyeztető nem készítet azonnali megállapodásra, ami az ügyfelekben szimpátiát kelt
- Mérhető, így az értékesítő előre tervezhet
- Nagy hatékonyságú, akár 30%-os sikerességgel, mely meghalad minden marketing mutatót
- Rendszerint rövid időn belül eredménnyel jár



Tesztelje csapatunk hatékonyságát

<https://www.rerumcallcenter.hu/rolunk/>

Rerum időpont egyeztető csapat

Ügyfél elérés

75%

Sikeresség

30%